# 『2016年 テレマーケティング・アウトソーシング企業 実態調査』 報告

一般社団法人日本コールセンター協会では、業界の基礎データとするため、会員企業のうちテレマーケティング・エージェンシーとして登録されている会員を対象に2007年度より「テレマーケティング・アウトソーシング企業 実態調査」を実施している。今年度の対象企業は95社で55社が回答(2015年度の対象企業は90社で、49社が回答)。なお、2015年度、2016年度と2年連続でご協力いただいた企業は38社である。

調 査 名: 2016年度 テレマーケティング・アウトソーシング企業 実態調査 実施主体: 一般社団法人日本コールセンター協会(CCAJ) 情報調査委員会

実施期間: 2016年7月22日~8月23日(33日間)

実施方法:調査票をメールにて配信、メールまたはFAXにて回収

対 象: **95** 社/CCAJエージェンシー会員

回 収: 55 社 57.9% (回収率)

#### ■回答企業一覧(計55社、企業名50音順)

四合企業一覧(計55位、企業名50首順)	
(株)アイカム	(株) T M J
iconic Storage(株)	テラテクノロジー(株)
(株)アイネットサポート	(株)テレコメディア
アイビーシステム(株)	(株)テレマートジャパン
㈱安心ダイヤル	(株)テレワーク
SBIビジネスサポート㈱	東京ガステレマーケティング㈱
(株)エテル	トランスコスモス(株)
(株)NTTソルコ	日本テレネット(株)
NTTタウンページ(株)	日本トータルテレマーケティング㈱
NTTデータ カスタマサービス(株)	パナソニック エクセルスタッフ(株)
(株)NTTデータ・スマートソーシング	㈱バリュープラス
NTT北海道テレマート㈱	ビーウィズ(株)
(株) N T Tマーケティングアクト	㈱ビズスタッフコミュニケーションズ
オーナーズエージェント㈱	日立システムズ・テクノサービス㈱
<u>㈱カスタマーリレーションテレマーケティング</u>	富士通コミュニケーションサービス㈱
㈱かんでんCSフォーラム	(株) Bestエフォート
(株)グッドクロス	㈱ベルウェール渋谷
㈱KDDIエボルバ	(株)ベルクリック
㈱KDDIエボルバコールアドバンス	(株)ベルシステム24
CTCファーストコンタクト(株)	(株)ベルテック
(株)JBMクリエイト	ベルメディア(株)
JPツーウェイコンタクト(株)	(株)マックスコム
<u>ジャパンアシストインターナショナル(株)</u>	㈱森下仁丹ヘルスコミュニケーションズ
(株)セントメディア	(株)ヤマダビーコミュニケーションズ
セントラル・アイ(株)	ヤマトコンタクトサービス㈱
セントラル・スペーシャル・テクノロジー㈱	りらいあコミュニケーションズ(株)
タイムズレスキュー(株)	(株)WOWOWコミュニケーションズ
(株)ディーエムエス	

<sup>※㈱</sup>NTTソルコとNTT北海道テレマートは10月1日に合併し、㈱NTTソルコが存続会社となり社名がNTTソルコ&北海道テレマート㈱となります。

## ○ コールセンター/コンタクトセンター関連の年間売上高(直近年度実績)

売上高の合計では、2015年の調査と比較して約325億4千万円(4.4%)の増加となった。2015年の調査と比較可能な25社の売 上は、約102億4千万円(1.4%)の増加となり、そのうち15社の売上が増加している。なお、売上を非公開とした理由としては「親 会社のポリシーのため」「連結決算のため」「非上場企業のため」「コールセンター関連のみの売り上げは非公開」などが挙げら れている。また、コールセンター/コンタクトセンター関連に限定しての売上算定が困難なため、全社の売り上げで回答している 企業もある。

2015年11月発行の「CCAJガイドブック VOL.25」の48ページ「コールセンター/コンタクトセンター関連の年間売上高(2015年分)に誤りがありました。

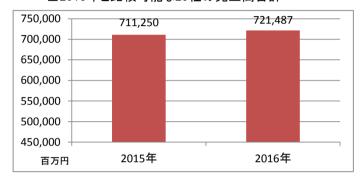
誤:790.909百万円

正:740.009百万円

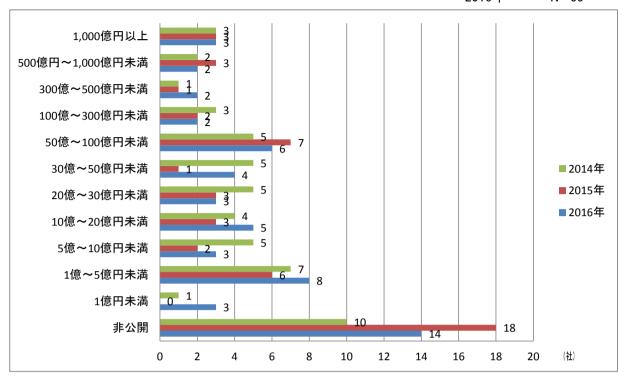
非公開 公開 10社 2014年 41社 2015年 31社 18社 2016年 42社 13社

## ■2015年と比較可能な25社の売上高合計





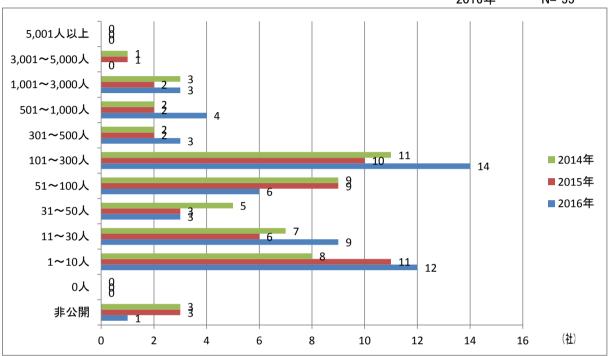
# ■売上高分布



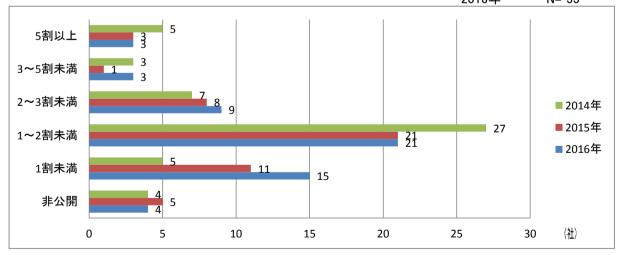
## ○ CCに常時従事している従業員数 ■正社員数

従業員全体に占める正社員の割合は、1~2割未満の会員が最も多く21社(38.2%)、1割未満との回答は15社(27.3%)で2015年より4社増えた。契約社員の割合に関しては2014年と同じく2割未満若しくはいないとの回答が33社で、全体の6割を占めた。5割以上がパート/アルバイトであるとした会員が30社と全体の55%を占めた。「非公開」「0人」とした回答の理由としては「パート/アルバイトの定義が不明確なので『いない』とする」「契約社員・パート/アルバイトという区分で集計がない」「雇用形態の比率については特に公開していない」などが挙げられた。

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55

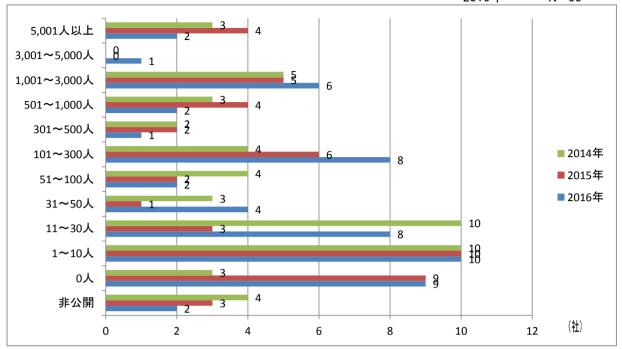


### ■全体に占める正社員の割合

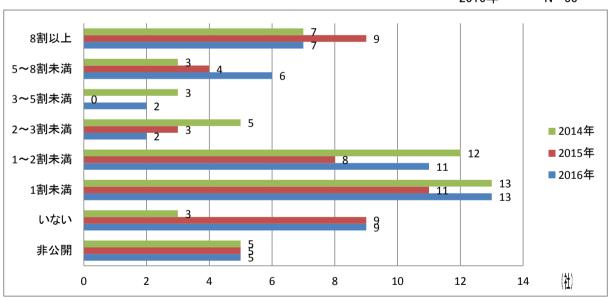


# ■契約社員数

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55

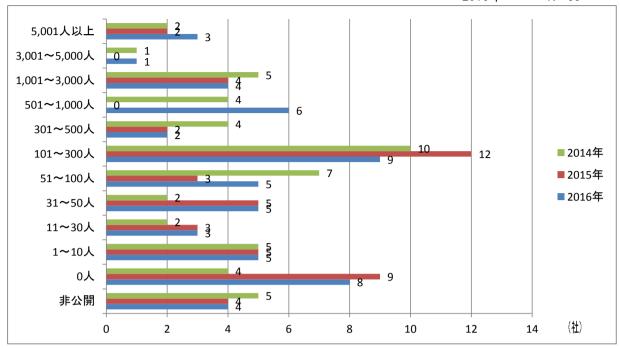


# ■全体に占める契約社員の割合

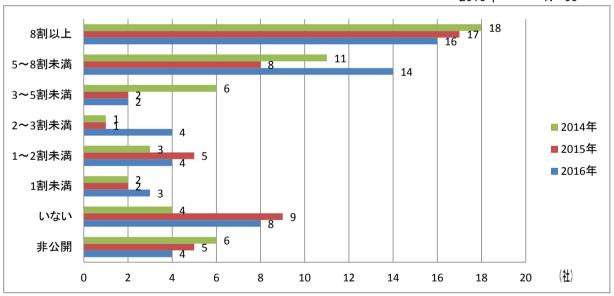


# ■パート/アルバイト数

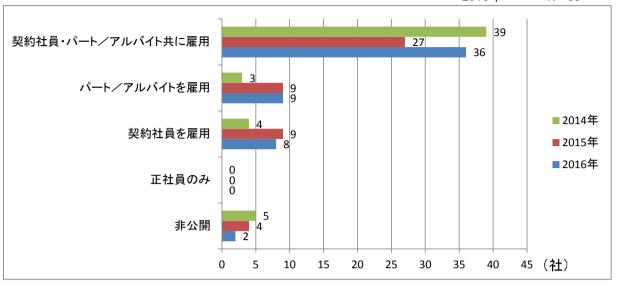
2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55



# ■全体に占めるパート/アルバイトの割合



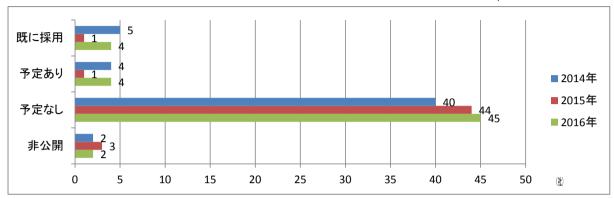
# ■契約社員・パート/アルバイトの雇用状況



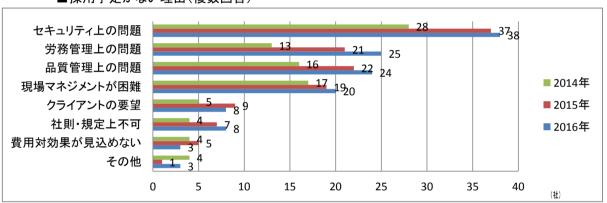
## ○ 在宅テレコミュニケーターの有無 ■在宅テレコミュニケーターの採用予定

在宅テレコミュニケーターの有無に関しては、採用しているまたは採用予定があるとした会員が2014年とほぼ同数になった。一方採用の予定がないとした会員が昨年とほぼ同じく45社(81.8%)であった。在宅テレコミュニケーターを採用しない理由としては、セキュリティ上の問題が38社(69.1%)と最も多く、労務管理上の問題、品質管理上の問題と回答した会員もそれぞれ25社(45.5%)、24社(43.6%)と増加している。

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55



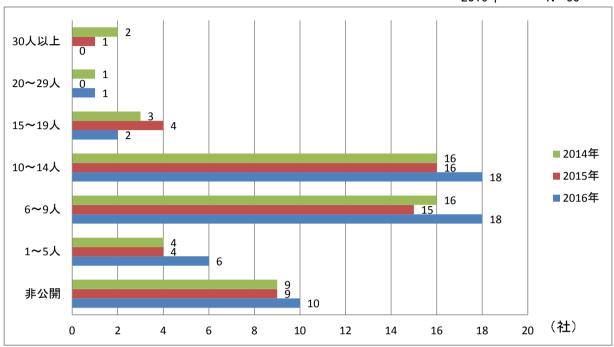
# ■採用予定がない理由(複数回答)



## ○ スーパーバイザーの配置 (一人のスーパーバイザーあたりの平均テレコミュニケーター数)

スーパーバイザーの配置については、2014年、2015年同様10~14人または6人から9人のテレコミュニケーターに一人配置している会員が最も多くそれぞれ18社(32.7%)であった。平均では8.78人に一人のスーパーバイザーを配置しており、2007年の調査開始以来初めて9人を下回った。非公開の理由としては「案件によりバラツキがあるため」「センターごとの状況が異なるため」「ノウハウが含まれるため非公開」「公開情報として定めていないため」などが挙げられた。

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55



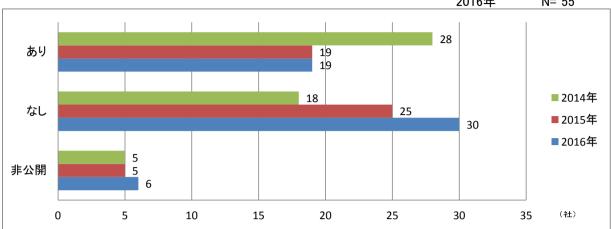
■一人のスーパーバイザーに対するテレコミュニケーター数

2014年:10.38人 2015年:9.78人 2016年:8.78人

# 〇 専任トレーナーの有無

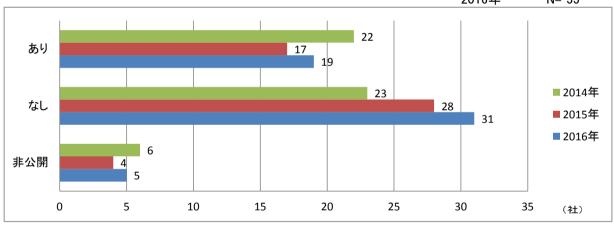
専任トレーナーの有無に関しては、19社(34.5%)の会員が「いる」と回答している。

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55



## 〇 専任QC·QA担当者の有無

専任QC・QAの有無に関しては、19社(34.5%)の会員が「いる」と回答している。



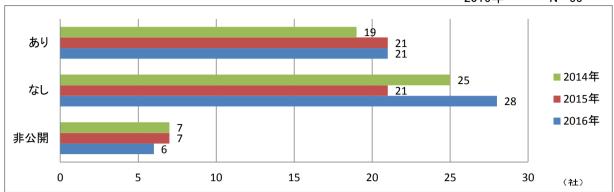
# 〇トレーナー/QC·QA兼務者の有無

トレーナー/QC・QA兼務者の有無については、21社(38.2%)の会員が「いる」と回答しており、昨年と同じであった。

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55

2014年

N= 51



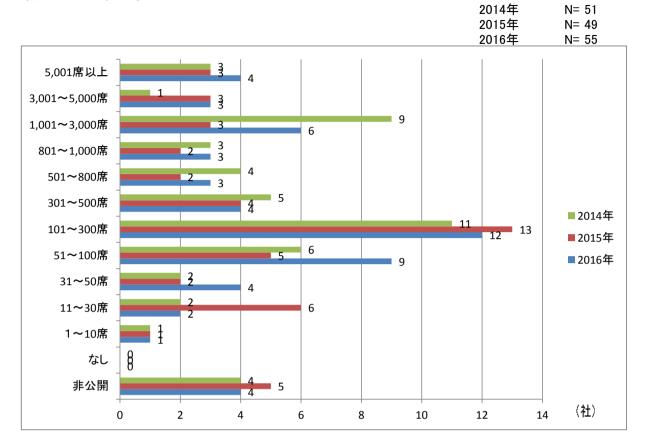
# O SV/トレーナー兼務者の有無

SV/トレーナー兼務者の有無については39社(70.9%)の会員が「いる」と回答しており2015年より9社増加した。

2015年 N= 49 2016年 N= 55 27 あり 30 39 ■2014年 17 10 12 なし ■2015年 ■2016年 非公開 0 5 10 15 20 25 30 35 40 45 (社)

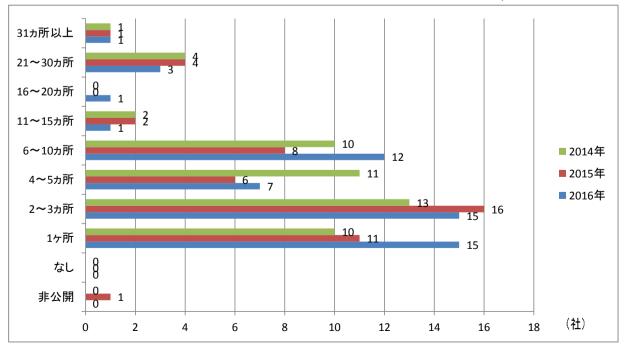
## 〇 オペレーションブース数

オペレーションブース数は、2015年同様101~300席の会員が最も多く12社(21.8%)であり、次いで51~100席と回答した会員が9社(16.4%)であった。



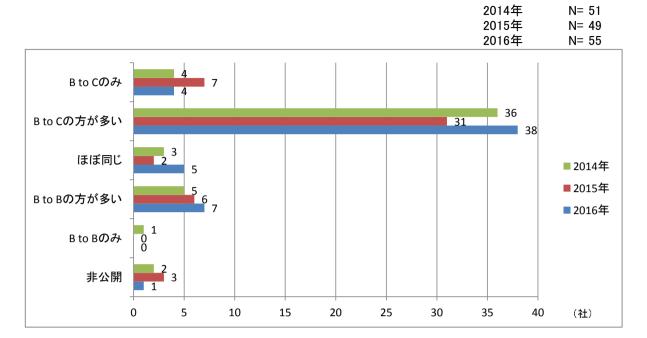
# 〇 拠点数

拠点数については、1カ所、2~3カ所の会員がともに15社、合計30社(54.5%)で全体の過半数を占めた。6~10カ所の会員も12社(21.8%)と、昨年より4社増えた。平均すると5.91拠点で、2015年の平均約6.22拠点とほぼ同数であった。また、海外拠点について尋ねたところ、「海外拠点あり」との回答が4社(7.3%)で、社数としては2015年と同数であった。



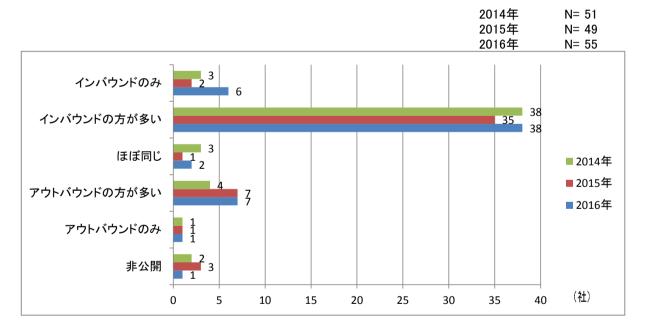
## ○ 電話業務におけるコールの対象(売上ベース)

コールの対象がBtoCのみ、あるいはBtoCの方が多いとした会員が最も多く、合わせて42社で、全体の76.4%を占めている。



### ○ 電話業務におけるイン・アウトの比率(売上ベース)

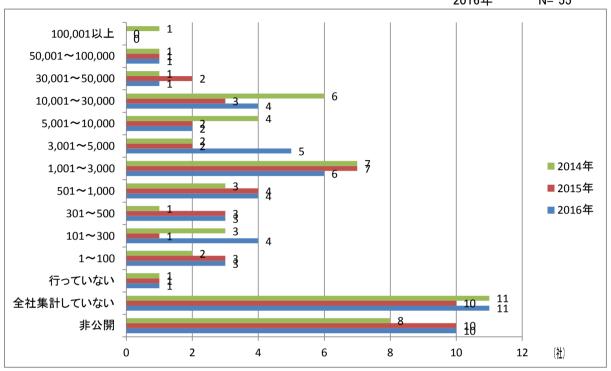
インバウンドとアウトバウンドの比率は、インバウンドのみ、インバウンドの方が多いとした会員が最も多く、合わせて44社で全体の80%を占めている一方、アウトバウンドの方が多いとした会員も昨年同様7社(12.7%)であった。



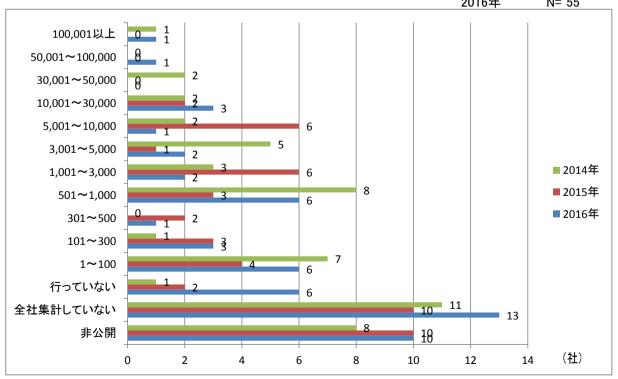
# ○ 一日の平均コール数■インバウンド

55社のうち、インバウンドを行っていない会員が1社、アウトバウンドを行っていない会員は6社(11.1%)であった。拠点が複数にまたがる会員は、全社での集計が難しい傾向にあり、「全社集計していない」13社全てが複数の拠点を有している。また、非公開とした理由としては、「繁閑差が激しいため」「業務により異なるため」「クライアント情報のため」「営業情報のため」「センターにより異なるため」などが挙げられた。



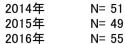


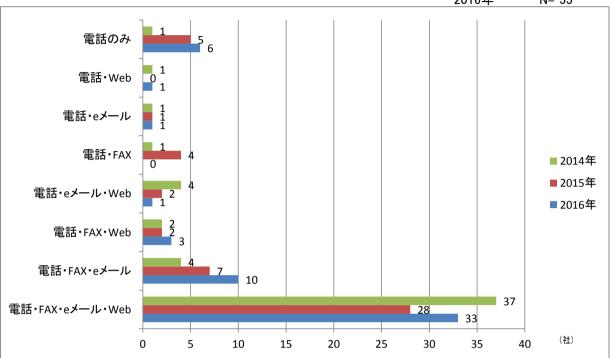
### ■アウトバウンド



# ○ 対応チャネル

対応チャネルは、電話・FAX・eメール・Web全てに対応している会員が33社(60%)と最も多かった。対応チャネルに占める電話業務の割合は、電話業務のみと電話業務が8割以上と回答した会員を合わせて35社で、全体の63.6%を占め、2015年より約8ポイント多く、計上不能・非公開とした会員を除き、全ての会員が電話に対応している。



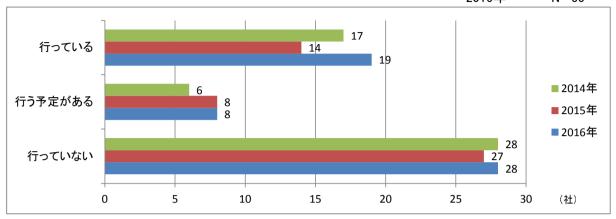


# 〇 ソーシャルメディア対応について

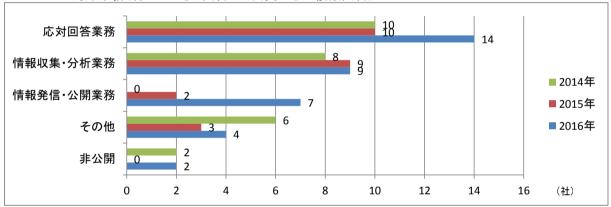
## ■実施状況

ソーシャルメディア対応を行っているとした会員は2015年より5社増加し、19社(34.5%)であった。ソーシャルメディアのその他の対応業務では、「導入支援」「コンサルティング」「システムの提供」「サイト監視業務」が挙げられた。なお、「情報発信・公開業務」は2015年より選択肢に加えた。

2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55

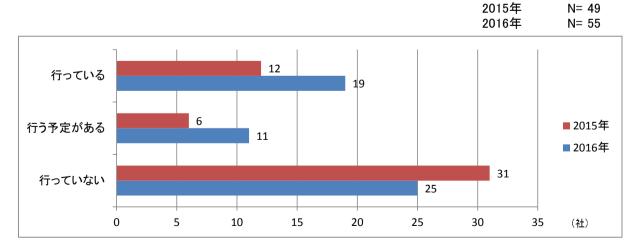


#### ■対応業務(行っていると回答した会員からの複数回答)



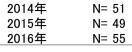
### ○ チャット対応について

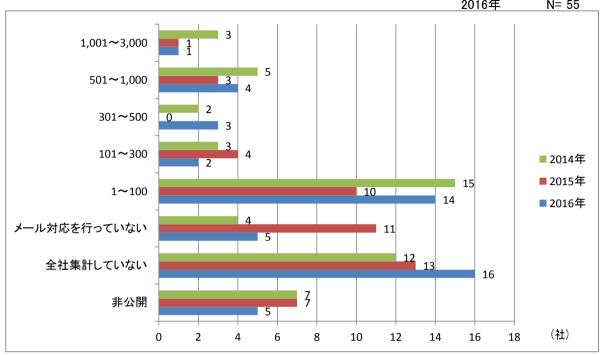
チャット対応を行っている会員は19社(34.5%)で、2015年より7社増えた。今後行う予定があるとした会員は11社(20%)で、「行っている/予定がある」を合わせると全体の半数を超えた。なお、チャット対応については2015年から設問に加えた。



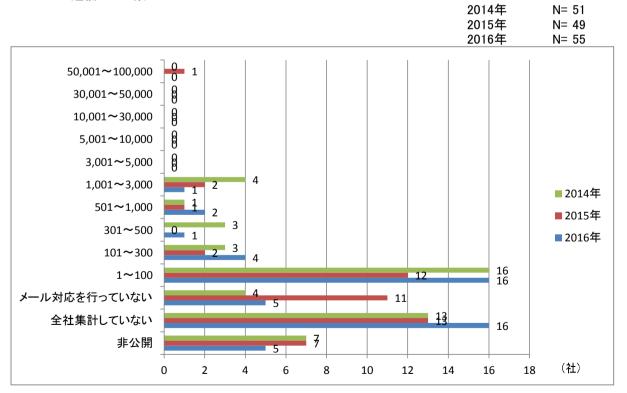
## ○ 一日の平均メール数 ■受信メール

コール数と同様、拠点が複数にまたがる会員は、全社での集計が難しい傾向にあり、「全社集計していない」16社全てが複数の 拠点を有している。





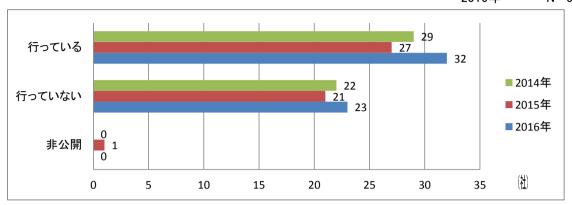
## ■送信メール数



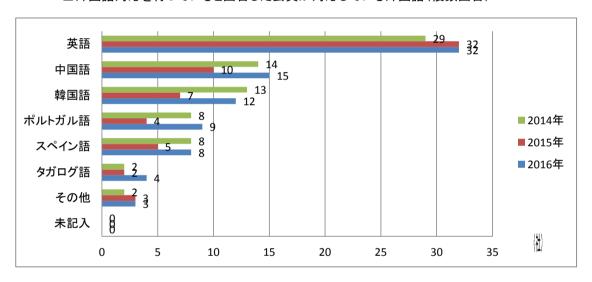
# ○ 外国語対応について■外国語対応の有無

全体の58.2%に当たる32社が外国語対応を行っており、32社全てが英語での対応をしている。また、その他の言語としては、フランス語、ドイツ語、イタリア語、タイ語、ベトナム語、ロシア語、インドネシア語への対応が挙げられた。

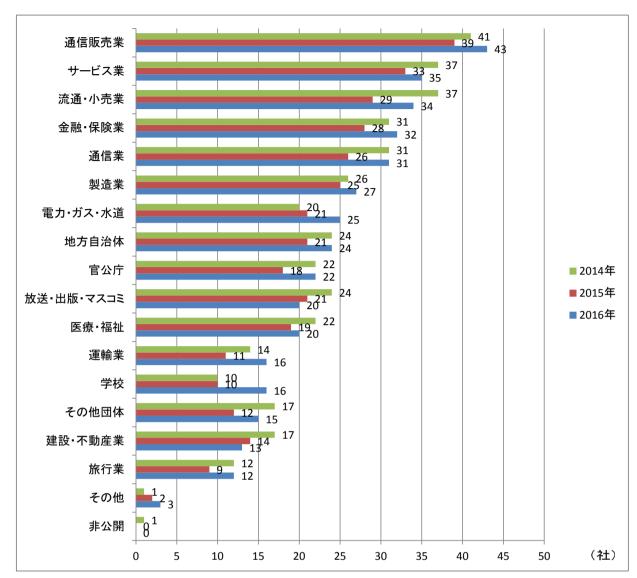
2014年 N= 51 2015年 N= 49 2016年 N= 55



## ■外国語対応を行っていると回答した会員が対応している外国語(複数回答)

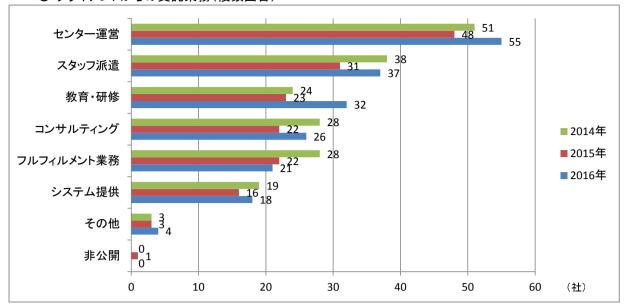


# ○ クライアントの業種(複数回答)



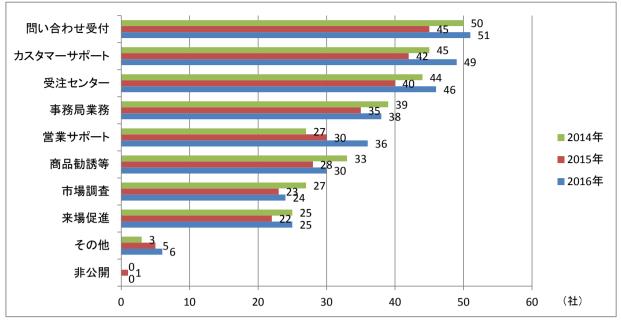
クライアントの業種に関しては、通信販売業から製造業までの上位6業種は2015年と順位が替わらなかったが、電力・ガス・水道が9位から7位に上がり、学校も15位から13位となった。

# ○ クライアントからの受託業務(複数回答)



クライアントからの受託業務では、「教育/研修」との回答が昨年より9社増え32社(58.2%)となった。

# ○ センター業務の受託内容(複数回答)



センター業務の受託内容では、問い合わせ受付が55社中51社(92.7%)、カスタマーサポートが49社(89.1%)、受注センターが46社(83.6%)で、順位の変動はなかった。